

## Kierownik sprzedaży rynek – Polska

Miejsce pracy: Lublin

Firma Tarasola – producent nowoczesnych zadaszeń tarasów i ogrodów wraz z systemami osłon bocznych poszukuje KIEROWNIKA SPRZEDAŻY – RYNEK POLSKI – klienci indywidualni, HORECA, Architekci oraz Developerzy.

Zapraszamy osoby z doświadczeniem w zarządzaniu zespołem handlowym.

### **Zakres obowiązków:**

- tworzenie i realizacja planów sprzedażowych
- zarządzanie zespołem handlowców mobilnych oraz biurem obsługi klienta
- szkolenie pracowników
- aktywny udział w spotkaniach sprzedażowych, targach oraz imprezach branżowych
- koordynacja prawidłowego obiegu dokumentów oraz przestrzegania procedur firmowych, a także udział w ich tworzeniu
- koordynacja ofert handlowych wysyłanych do klientów
- raportowanie bezpośrednio do Prezesa Zarządu

### **Oczekiwania:**

- doświadczenie w zarządzaniu zespołem handlowym
- umiejętności sprzedażowe: negocjacje handlowe, pozyskiwanie klientów, dbanie o dobre relacje
- samodzielność
- kreatywność
- prawo jazdy kat. B
- mile widziany komunikatywny język angielski

### **Oferujemy:**

- umowę o pracę lub kontrakt B2B
- samochód służbowy
- prywatną opiekę medyczną, ubezpieczenie grupowe
- premie świąteczne oraz spotkania integracyjne

---

Przedsiębiorstwo Handlowe Tarasola Sp. z o.o. Sp.k., ul. Hugo Kołłątaja 5/2, 20-006 Lublin,

NIP: 5223044304, KRS: 0000584506, REGON: 362977817

tel. +48 535 34 00 01, [tarasola@tarasola.com](mailto:tarasola@tarasola.com), [www.tarasola.com](http://www.tarasola.com)