



Tarasola Sp. z o.o. prowadzi rekrutację na stanowisko Area Sales Manager – Germany

Miejsce pracy:

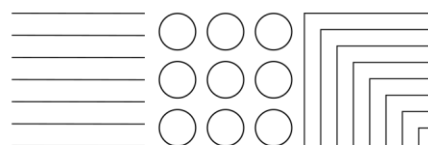
Lublin / Poznań / Szczecin / Wrocław / Zielona Góra

To oferujemy:

- samodzielne stanowisko handlowe na powierzonym obszarze
- umowa o pracę / kontrakt B2B
- pełny etat
- praca mobilna

Twój zakres obowiązków:

- pozyskiwanie i obsługa nowych klientów na powierzonym obszarze Niemiec (min. 1 wyjazd w miesiącu)
- realizowanie planów sprzedaży
- sporządzanie ofert handlowych
- budowanie i utrzymywanie trwałych relacji handlowych z obecnymi klientami
- prowadzenie szkoleń produktowych dla klientów
- analiza rynku i monitorowanie konkurencji
- uczestnictwo w targach i konferencjach branżowych
- wykonywanie bieżących tłumaczeń w j. niemieckim – ofert oraz dokumentów sprzedażowych
- bieżące raportowanie do przełożonego





Nasze wymagania:

- doświadczenie w handlu na terenie Niemiec
- doświadczenie w pracy w branży technicznej – warunek konieczny
- język niemiecki na poziomie umożliwiającym swobodną komunikację - B2/C1
- gotowość do wyjazdów służbowych – min. 1 tydzień w miesiącu
- prawo jazdy kat. B

Mile widziane:

- umiejętność posługiwania się językiem angielskim

Benefity:

- dofinansowanie zajęć sportowych
- prywatna opieka medyczna
- ubezpieczenie na życie
- elastyczny czas pracy
- spotkania integracyjne

Jeśli chcesz dołączyć do naszego zespołu prześlij CV z informacją o sobie oraz danymi kontaktowymi na e-mail: rekrutacje@tarasola.com podając w tytule maila stanowisko, na które aplikujesz lub wyślij swoją aplikację przez portal pracuj.pl.

